

個人のお客さまへの取組み

商品・サービスのご案内

長野銀行では、すべてのお客さまに、心から満足ご用意しております。今後ともお客さまのニーズに

目的にあわせて

効率的にお金を管理したい。

総合口座

1冊の通帳に普通預金・定期預金がセットされた機能満載の大変便利な通帳です。一般デザイン通帳とキャラクター通帳および松本山雅「J'ONE SOUL通帳のいずれかをお選びいただけます。

コツコツと資産をつくりたい。

積立定期預金

満期日の定めのない「エンドレス型」と1年以上20年以内で満期日を指定する「目標日指定型」があり、毎月の定額積立に加え、年2回までの増額預入により積立てる預金です。また、ATMや店頭等での随時預入も可能です。一般デザイン通帳と松本山雅ガズくん通帳のいずれかをお選びいただけます。

財形預金

お勤めの方だけにご利用いただける預金で、給与やボーナスからの天引きにより、知らず知らずのうちに大きく育ちます。

資金を有利かつ確実にふやしたい。

スーパー定期

1か月から5年の間で自由に満期日を設定できる固定金利の定期預金です。期間3年以上の複利型ですと半年複利でさらに有利です。

大口定期預金

1千万円からのまとまった資金を自由金利ならではの高利回りで運用できる固定金利の定期預金です。

変動金利定期預金

市場金利の動きにあわせて半年ごとに金利が変更される定期預金です。市場金利上昇局面で有利さを発揮します。

新型期日指定定期預金

お預け入れから1年経過すれば1か月前までに期日を指定することにより、いつでも必要な金額をお引き出しいただけます。自由が魅力の1年複利の固定金利定期預金です。

スーパー貯蓄預金

普通預金のようにいつでも自由に出し入れできるうえ、普通預金よりも有利な金利設定の預金です。使いみちが決まるまでとりあえず……というときに大変便利です。
*給料や年金のお受け取り、各種料金の自動支払いのセットはできません。
*2018年9月28日をもって、新規口座開設の取扱いを終了しています。

資産運用をしたい。

個人年金保険

将来の年金受取と、資産形成、死亡保障の機能を合わせ持ち、ライフプランにあわせてさまざまなニーズに対応する商品です。

投資信託

投資家から募ったお金をひとつにまとめて、国内外の株式や債券などで運用し、得られた収益を分配する商品です。また、投資信託を毎月一定額積立形式で購入する「投資信託定期額購入サービス」もご利用いただけます。

個人向け国債

日本国政府が発行し、元本や利子をお支払いする国債です。額面金額1万円から1万円単位でご購入いただけます。

外貨定期預金

外国の通貨で預金することにより、高金利での運用や、為替差益を目指すことができます。

ライフステージにあわせて

20～30代

就職～結婚～子供の誕生

- 総合口座
- 給与振込
- 財形預金
- 積立定期預金
- インターネットバンキング
- 電子マネー・スマホ決済
- 長野UCカード
- iDeCo (イデコ)
- つみたて投資信託
- 学資保険
- カードローン
- マイカーローン

例えば

結婚資金所要額 (長野県の場合)

260.3万円

※学式、披露宴・ウェディングパーティーとも実施した人の総額(平均)

出典：プライダル総研「ゼクシィ結婚トレンド調査2021」

例えば

住宅資金所要額 (長野県の場合)

3,544.5万円

※注文住宅(予定建設費+土地取得費)と新築住宅・中古住宅(購入価格)の平均

出典：住宅金融支援機構「フラット35利用者調査」

例えば

教育資金所要額

135.7万円

※私立大学理系に進学した場合の授業料+入学金+施設設備費の年間合計(初年度)

出典：文部科学省「私立大学等の令和3年度入学者に係る学生納付金等調査」

30～40代

住宅購入～子供の進学

- 住宅ローン
- 税務相談
- フリーローン
- 教育ローン
- 自動送金サービス
- 外国送金
- 個人年金保険
- 終身・がん・医療保険

していただけるよう、さまざまな商品・サービスをお応えできるよう努力してまいります。

将来の万が一に備えたい。

がん保険

がんと診断されたときやがんで入院、手術したときなどに給付金として受取ることができる保険です。

医療保険

病気やケガをしたときに入院給付金や手術給付金として受取ることができる保険です。

認知症保険

軽度認知障害・認知症に備えができる保険です。

傷害保険

国内・国外を問わず急激かつ偶然な外来の事故によるケガ、被害事故により被った損害、日常生活において法律上の賠償責任を負担することにより被った損害を補償する保険です。(団体傷害保険制度として「長野銀行すこやか倶楽部」の会員さまにご案内しております。)

終身保険

生涯にわたる保障が確保でき、万一の場合、ご家族の生活保障や相続対策としての備えができる保険です。

学資保険

お子さまの将来の教育資金を積立てることに重点を置いた貯蓄性の高い保険です。

有利な借入をしたい。

フリーローン

お使いみち自由 (ただし、事業資金は除く。) で生活関連資金として幅広くご利用いただけるローンです。

カードローン

ご利用限度額の範囲内で、いつでも専用カードによりATMでお借入れができるお使いみち自由 (ただし、事業資金は除く。) なローンです。

住宅ローン

住宅の新築、増改築や建売住宅、マンションの購入 (中古住宅を含む。)をはじめとして、居住用土地の購入などのほか、他の金融機関からのお借換えにもご利用いただけます。

お借入金額は最高5,000万円 (株)かんそうしん保証付住宅ローンの場合は1億3,000万円以内、全国保証 (株)保証付住宅ローンの場合は1億円以内)で、ご返済期間も最長35年 (保証会社保証付住宅ローンをご利用の場合は最長40年)とお客さまのご返済計画にあわせたプランが立てられます。

特約期間内 (3年、5年および10年)は固定金利でお借りいただける固定金利選択型プランや市場金利の動向等により金利が変動 (年2回)する変動金利型プランなど、さまざまなタイプを選択できます。また、これまでの死亡、高度障害の保障がついた団体信用生命保険のほか、住宅ローンご契約者の「万が一」のニーズにお応えするため、がんと診断された時点で住宅ローン債務の全額が保障される「がん団信プラス (がん先進付)」や、生活習慣病による入院保障の付いた「生活習慣病団信α (がん先進付)」、連帯債務の際に負担割合に関係なくいずれかの被保険者が万が一の場合に住宅ローン債務の全額が保障される「連生がん団信」、一般的な団体信用生命保険より引受範囲を拡大した「ワイド団信」などの団体信用生命保険をご利用いただけます。

リフォームローン

太陽光発電などのエコリフォーム、住宅の増改築、修理、外構などの住宅関連資金のほか、墓地・墓石の購入資金としてもご利用いただける無担保ローンです。

教育ローン

お子さまの入学から卒業までの教育資金としてご利用いただけるローンです。在学期間中はカードローン方式により、ご利用限度額の範囲内で必要なときに、必要なだけ、何回でもご利用いただけます。

マイカーローン

マイカー等の購入から車検・車庫費用など幅広くご利用いただけるローンです。

リバースモーゲージローン

ご自宅というお客さまの財産を活用することで、大切な預貯金等を減らすことなくご利用いただけます。セカンドライフを豊かに、また有意義なものにさせていただくための商品です。

50～60代

お子さま独立～退職

- リフォームローン
- 投資信託
- 個人向け国債
- 外貨預金
- 相続定期預金
- 退職金専用定期預金
- 年金相談サービス
- 家族信託 (受託)

例えば

平均退職金額
(大企業)

大学卒 2,230.4万円

高校卒 2,017.6万円

平均退職金額
(中小企業)

大学卒 1,118.9万円

高校卒 1,031.4万円

出典:厚生労働省「賃金事情等総合調査 (令和3年)」,東京都産業労働局「中小企業の賃金・退職金事情 (令和2年版)」

例えば

老後の最低
日常生活費
22.1万円

※夫婦2人が老後生活を送るために必要な最低額 (平均)

ゆとりある
老後生活費
36.1万円

※「老後の最低日常生活費」と「老後のゆとりのための上乗せ額」の合計 (平均)

出典:生命保険文化センター「令和元年度「生活保障に関する調査」

60～70代

年金受給～相続

- 年金受取サービス
- 傷害保険
- 相続・資産承継サービス
- 家族信託 (委託)
- リバースモーゲージローン
- 不動産投資

法人のお客さまへの取組み

中小企業の経営改善および地域活性化のための取組み状況

中小企業(小規模事業者を含む)の経営支援に関する取組方針

基本方針

1 中小企業の経営支援に関する環境整備

- ① 企業の事業内容や成長可能性を適切に評価するため、事業性評価への取組み強化に努めてまいります。
- ② 中小企業活性化協議会・地域経済活性化支援機構(REVIC)を核とした中小企業支援のネットワークの構築に努めてまいります。
- ③ 「目利き能力」の向上と企業の支援強化を図るため、人材育成の強化を図ってまいります。
- ④ 経営革新等認定支援機関として、企業の経営支援に関する仲介機能および積極的な情報提供を行ってまいります。

2 ライフステージに応じたコンサルティング機能の発揮

- ① 創業・第二創業への取組み支援を強化してまいります。
- ② 企業の成長段階において多様化する経営課題・ニーズにお応えするため、ビジネスマッチングや経営相談会の開催等に積極的に取り組んでまいります。
- ③ 経営改善・事業再生・業種転換等について、外部機関や外部専門家との連携を強化しながら支援を行ってまいります。

3 成長可能性を重視した新規融資への取組み

- ① 中小企業の成長可能性を重視した新規融資の取組みについて、体制整備を図ってまいります。
- ② 担保・保証に過度に依存することなく、企業の事業性に着目した融資に努めてまいります。
- ③ 多様な金融手法(DDS:資本性劣後ローン、ABL:流動資産担保融資、電子記録債権等)を積極的に活用してまいります。

金融仲介機能のベンチマークの掲載

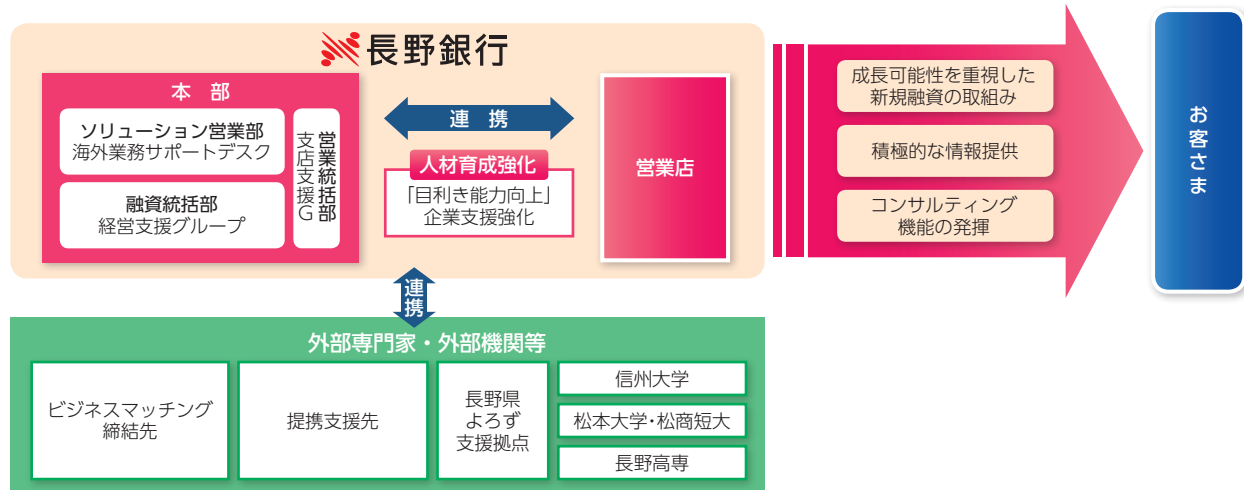
2016年9月、金融庁から、金融仲介機能の発揮状況を客観的に評価できる多様な指標として、金融仲介機能のベンチマークが公表されました。地域金融機関は金融仲介機能の質を高め、お取引先事業者の皆さまの成長力強化や生産性の向上に資することが求められており、金融仲介機能のベンチマークは、各金融機関がその取組みに対して自己評価を行うための指標です。

共通ベンチマーク	全ての金融機関が金融仲介機能の取組みの進捗状況や課題等を客観的に評価するための指標
選択ベンチマーク	各金融機関が独自の経営戦略やビジネスモデル等を踏まえて選択できる指標
独自ベンチマーク	各金融機関において金融仲介機能の取組みを自己評価する上でより相応しい独自の指標がある場合の指標

本ディスクロージャー誌では、共通ベンチマークを5指標、選択ベンチマークを6指標、独自ベンチマークを2指標、それぞれ掲載しております。

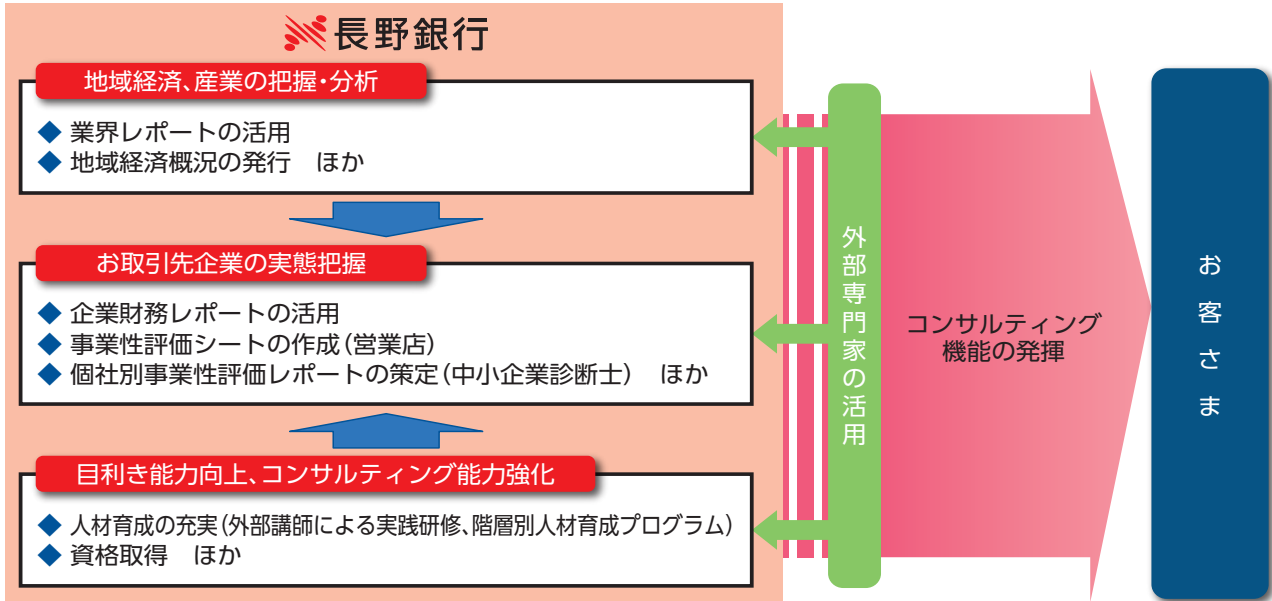
中小企業の経営支援に関する体制整備

当行では、本部内にお取引先の経営支援に関する専門グループを配置し、営業店と緊密に連携し、お取引先の育成支援に取り組んでいます。また、お取引先の幅広いニーズにお応えするため、行内外研修を強化・充実させ、資格取得奨励を通じて行員の目利き能力・コンサルティング能力の向上に努めるとともに、官学民の外部専門家や外部機関等のビジネスマッチング締結や提携支援を順次拡大しています。



事業性評価への取組み

財務情報、担保、保証に過度に依存することなく、企業の事業内容や成長可能性を適切に評価し、経営課題の解決に向けた融資や経営支援を行い、お取引先企業の成長を支援しております。



● 企業財務レポートの活用

企業財務レポートは、お取引先企業の財務データを基に、同業種および同規模企業との比較を行うレポートです。当行は、中小企業経営者との面談時におけるコミュニケーションツールとして積極的に企業訪問を行う際に活用しており、経営者と課題の共有を図るとともに、生産性の向上に関する提案を行いました。

2021年度活用実績	2,700先
------------	--------

選 択	ベンチマーク	項目	2021年3月期	2022年3月期
事業性評価の結果やローカルベンチマークを提示して対話を行っているお取引先数および上記のうち、労働生産性向上のための対話を行っているお取引先数		事業性評価の結果やローカルベンチマークを示して対話を行っているお取引先数 上記のうち、労働生産性の向上に資する対話を行っているお取引先数	2,532先 297先	2,700先 351先

● 事業性評価シートの活用

事業性評価シートを活用し、お取引先企業の財務諸表に表れない実態の企業価値を分析、評価するとともに、分析から確認できた将来性や課題を基に、経営者とコミュニケーションを深め、事業承継、生産性向上、人手不足などの問題に対して必要なソリューション提案、支援を行いました。

活用件数	87件
うち融資実行	54件/2,542百万円

● 主要お取引先への事業性評価アプローチ

地域経済への影響度の高い企業の企業価値の向上に貢献することを目的として、主要なお取引先に対してより踏み込んだ専門性の高い事業性評価のアプローチを実施いたしました。

REVICによる事業性評価分析	2先
-----------------	----



お取引先企業での事業性評価報告会

共通	ベンチマーク	項目	2021年3月期	2022年3月期
当行が事業性評価に基づくご融資を行っているお取引先数・ご融資残高および全与信先のご融資額に占める割合(先数単体ベース)		事業性評価に基づくご融資を行っている与信先数(全与信先数に占める割合)	506先 (6.1%)	527先 (6.2%)
		事業性評価に基づくご融資を行っているご融資残高(当該与信先のご融資残高に占める割合)	712億円 (21.4%)	719億円 (21.2%)

選択	ベンチマーク	項目	2021年3月期	2022年3月期
		お取引先の本業支援に関連する中小企業支援策の活用を支援した先数	189先	154先

※中小企業支援策…中小企業基盤整備機構の各種支援先の活用、認定支援機関の経営改善支援、よろず支援拠点の紹介・活用、中小企業に対する各種補助金の活用等

●「目利き」養成人材育成プログラムの運用

「企業の将来性、技術力等を分析、評価し、事業価値を適切に見極めることができる」人材育成を目的として、知識と実務の修得目標を明確にした階層別ステップアップ方式のプログラムを運用し、実践力の強化を図っています。

目利き研修(トレーニー)実施回数/受講者数	14回/のべ161人
目利きマスター(行内認定資格)認定者	24人

選択	ベンチマーク	項目	2021年3月期	2022年3月期
お取引先の本業支援に関連する研修等の実施回数、同研修等への参加者数および同趣旨の取組みに資する資格取得者数		研修会の実施回数	26回	18回
		研修会への参加者数	120人	165人
		資格取得者数	344人	423人

保証や担保に過度に依存しない融資への取組み

●経営者保証に関するガイドラインへの対応

2013年12月に経営者保証に関するガイドライン研究会(事務局:全国銀行協会および日本商工会議所)が公表した「経営者保証に関するガイドライン」の趣旨に基づき、個人保証に過度に依存しない融資への取組みを行っております。

(2021年4月~2022年3月) (参考)

新規に無保証で融資した件数	1,735件	新規融資件数	5,996件
保証契約を変更・解除した件数	370件	新規融資に占める経営者保証に依存しないご融資の割合	28.93%
ガイドラインに基づく保証債務整理の成立件数	-		

中小企業の経営支援に関する取組み

選択	ベンチマーク	項目	2020年3月期	2021年3月期	2022年3月期
全与信先数と地域の与信先数の推移		全与信先数	7,997先	8,249先	8,443先
		長野県	7,918先	8,174先	8,370先
		長野県外	79先	75先	73先

※与信先…ご融資残高があるお取引先のほか、融資極度枠のみ(ご融資残高がない)の先も含めた当行お取引先(事業性資金に限る)

共通	ベンチマーク	項目	(2022年3月期)					
お取引先におけるライフステージ別の与信先数(先数単体ベース)およびご融資額		全与信先	8,521先	805先	647先	4,810先	629先	1,156先
		創業者						
		成長期						
		安定期						
		低迷期						
		再生期						
		リースステージ別の与信先に係る事業年度末のご融資残高	3,382億円	143億円	259億円	2,244億円	194億円	467億円

※ライフステージ…与信のあるお取引先で、過去5期の売上高を把握してライフステージを区分しております。

- ・創業者…創業、第二創業から5年までの期間
- ・成長期…売上高平均で直近2期が過去5期の120%超の期間
- ・安定期…売上高平均で直近2期が過去5期の80%~120%の期間
- ・低迷期…売上高平均で直近2期が過去5期の80%未満の期間
- ・再生期…貸付条件の変更または延滞がある期間(ご融資額は事業年度末の残高)

共通	ベンチマーク	項目	2021年3月期	2022年3月期
当行をメインバンクとしてお取引を行っているお取引先数(先数単体ベース)およびご融資残高と、経営指標等の改善が見られた先数および同先に対するご融資残高		メイン取引先数	2,162先	2,292先
		メイン取引先のご融資残高	1,205億円	1,298億円
		経営指標等が改善した先数	1,266先	1,495先

※メイン取引先…お取引先の事業年度末における当行のご融資残高が1位のお取引先(個人事業主を含まない)

項目	2020年3月期	2021年3月期	2022年3月期
経営指標等が改善した先に係る3年間の事業年度末のご融資残高の推移	665億円	839億円	851億円

※経営指標等…①売上高、②営業利益、③就業者数の増加




創業・新事業の支援

- 各地区の商工会議所、商工会および長野県中小企業振興センター等と連携し、創業支援等に対する取組みを強化いたしました。

創業・新事業支援資金取扱い実績	262件／2,489百万円
-----------------	---------------

- お客さまの新商品の開発、新サービス開始等の事業機会の創出、新たな資金調達手法の提供等を通じて、地域経済の活性化をサポートしています。

クラウドファンディングサイト「Makuake」を利用した資金調達



▶ URL : <https://www.makuake.com/>



共通	ベンチマーク	項目	2021年3月期	2022年3月期
当行が関与した創業、第二創業の件数		当行が関与した創業件数	291件	210件
		当行が関与した第二創業件数	0件	0件

成長段階における支援

成長分野への積極的融資

環境・エネルギー産業、医療・介護、健康関連等の成長分野に対して、「成長基盤強化資金ながぎんグロス」を推進しています。(2022年3月31日をもって新規取扱いは終了しました。)

「成長基盤強化資金 ながぎんグロス」取扱い実績	13件／741百万円
----------------------------	------------

成長支援

担保や保証に過度に依存せず、お取引先企業の成長を長期的にサポートするため、2018年6月より「ながぎん成長サポート資金」を取り扱っています。

「ながぎん成長サポート 資金」取扱い実績	64件／944百万円
-------------------------	------------

販路拡大支援

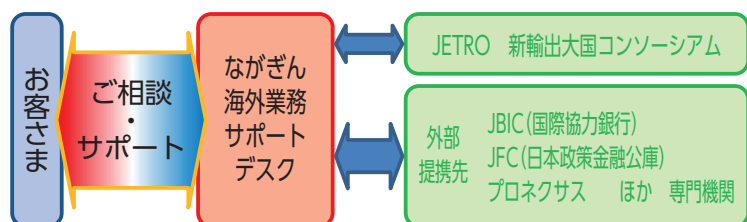
お取引先企業の販路拡大支援のため、第二地方銀行協会加盟行との共催で『食の魅力』発見商談会を開催しています。全国のバイヤーといつでもどこでも商談を可能とするオンライン商談形式で、2022年は6団体7社の食品事業者さまに出展いただいています。

*新型コロナウイルス感染症の影響により、2020年および2021年はリアル(対面)商談会は中止になりました。



海外進出支援

ビジネスのグローバル化が進展し、地域企業・お客さまにおいてもアジア地域を中心に国際的な事業展開の動きが活発化するなか、お客さまの海外業務を支援するため「ながぎん海外業務サポートデスク」を設置し、ご要望に応じて情報提供、各種相談をお受けしております。



経営改善・事業再生・業種転換等の支援

● 経営改善支援の取組み

お取引先の財務内容や資金繰りの改善に向け、業況把握や実態把握を踏まえた経営改善計画書の策定支援のほか、計画の進捗管理を本支店一体となって積極的に取り組みました。

経営改善支援取組先	195先
うち、改善計画策定完了先(策定率)	136先(69.7%)
うち、ランクアップ先(ランクアップ率)	5先(2.6%)

共通	ベンチマーク	項目	2021年3月期	2022年3月期
金融機関が貸付条件の変更を行っている 中小企業の経営改善計画の進捗状況		中小企業の条件変更先の経営改善計画の進捗状況総数	211先	144先
		好調先	6先	7先
		順調先	75先	54先
		不調先	130先	83先

● 外部機関との連携

外部機関や外部専門家と連携し、お取引先に対して実効性の高い経営改善計画の策定支援等を行いました。

中小企業再生支援協議会との連携	23先
認定支援機関を活用した改善計画策定支援	7先
再生ファンドの活用	5先
長野県信用保証協会の相談業務活用	40件
長野県よろず支援拠点の活用	29件

● 認定支援機関としての取組み

中小企業の新たな事業活動の促進に関する法律に基づく経営革新等支援機関として、お取引先の経営改善や補助金活用など幅広い経営課題の解決に向けた支援を行っています。

事業再構築補助金	80先
ものづくり補助金	5件

選択	ベンチマーク	項目	2021年3月期	2022年3月期
当行をメインバンクとしてお取引を行っているお取引先数 (先数単体ベース)のうち、経営改善提案を行っているお取引 先の割合		メイン取引先数 ①	2,162先	2,292先
		経営改善先数 ②	235先	244先
		(②/①)	10.9%	10.6%

※経営改善提案…財務支援、経営計画策定支援、売上向上・企業価値向上支援、ビジネスマッチング、M&A、事業承継等の支援に係る取組み

● 多様な金融手法の活用

ABL(流動資産担保融資)、短期継続融資等の多様な金融手法の積極的な活用を行いました。

ABL(流動資産担保融資)取組実績	4件/50百万円
短期継続融資	69件/1,612百万円
私募債	30件/1,680百万円
再生支援を目的とした債権売却	-

選択	ベンチマーク	項目	2021年3月期	2022年3月期
事業再生支援先におけるDES・DDS・債権放棄を行ったお取引先数		事業再生支援先におけるDES・DDS・債権放棄を行ったお取引先数	21先	21先
		上記における実施金額	58億円	58億円

地域の活性化に関する取組み

●ながぎん地域応援・SDGs私募債

企業の資金調達支援と地域活性化のため、発行企業のSDGs推進活動を支援(優遇分をSDGs推進へご活用)しています。

お取扱実績
94件 5,050百万円
発行企業からの寄贈先数
延べ91団体



東信運送株式会社様から長野県立大学様への寄贈の様子

独自	ベンチマーク	項目	2021年3月期	2022年3月期
当行のお取引事業先で構成された当行後援団体(21団体)の会員総数		当行後援会会員数	3,006先	2,972先

●公式SNSアカウントを活用したお取引先さま支援

コロナ禍で売上が減少した飲食業をはじめとした各事業者を支援するため、コミュニケーションアプリLINEの投稿公式アカウントを通じてお取引先の商品紹介、LINEクーポン機能を活用した集客支援などを行っています。

クーポン配信事例(LINE) > 藤原商店(松本市)



●創業支援先数(ご支援内容別)

項目	2021年3月期	2022年3月期
①創業計画の策定支援	93先	105先
②創業期のお取引先へのご融資(プロパー融資)	30先	26先
③創業期のお取引先へのご融資(信用保証付融資)	265先	186先
④政府系金融機関や創業支援機関のご紹介先	7先	6先

※①～④の計数については、1先に対し複数の支援等を行った場合は、それぞれに1先として集計しています。

●各種セミナーの開催

お取引先に対する課題解決支援の一環として、各種セミナーを開催しております。セミナー開催にあたっては、コロナ禍を考慮し、オンライン開催といたしました。

長野県SDGs推進企業登録制度セミナー	2回 合計16社	知的財産セミナー	1回 合計12社
M&Aセミナー	1回 合計44社	DXセミナー	1回 合計11社
補助金・助成金活用セミナー	1回 合計29社	人材活用セミナー	1回 合計18社

マネー・ローンダリングおよびテロ資金供与対策への取組み

当行では、マネー・ローンダリングおよびテロ資金供与対策を重要課題として取り組んでいます。当行が提供する商品・サービスが金融犯罪活動に利用されることを防止するため、お客さまとの取引の内容・状況等について詳しくご確認ください。ご理解とご協力をお願いいたします。

さまざまな商品・サービスをご用意して、地域における企業活動を積極的に支援しております。

主な商品・サービス	
資金調達	<p>●手形割引、手形貸付、証書貸付、当座貸越</p> <p>創業支援資金「スタート」</p> <p>創業をお考えの方、創業後間もない方のための専用ローンです。創業のさまざまな課題の解決に向けてサポートいたします。</p> <p>ビジネスローン「はじまりのかたち」</p> <p>長野銀行と事業資金の融資取引がない中小企業・個人事業主のお客さまを対象とした商品です。</p> <p>「ながぎん成長サポート資金」</p> <p>目利きおよび事業性評価を通じてお取引先に対する長期的な支援を目的とした商品です。お取引先の成長可能性をバックアップすることで潜在的な成長力を引き出します。</p> <p>「ながぎん地域応援・SDGs私募債」</p> <p>私募債は、お客さまが社債を発行し、その社債を特定少数の投資家が引き受けるものです。資金調達の多様化や長期安定化を図り、信用力の証明となることに加えて、地元地域に対してSDGsや地域貢献への取組みをアピールできます。</p> <p>流動資産担保融資保証制度 (ABL)</p> <p>長野県信用保証協会との提携商品です。お客さまの有する売掛債権または棚卸資産を譲渡担保とすることにより、お客さまの資金ニーズにお応えいたします。</p> <p>個人事業者向けローン「ビジネスリベロ」</p> <p>個人事業主の皆さまの資金ニーズに柔軟、かつ、スピーディーに対応する商品です。最短1時間で審査結果をお伝えすることができます。</p> <p>農業支援ローン「アグリ」</p> <p>日本政策金融公庫との提携商品です。農業経営および農業の6次産業化に係る資金ニーズにお応えいたします。</p> <p> <ul style="list-style-type: none"> ■信用保証協会の保証付融資 ■地方公共団体の制度融資 ■インパクトローン ■シンジケートローン ■社債受託業務(私募債) ■各種公庫などの代理貸付 ■各種制度融資 など </p> <p>長野県・市町村中小企業融資制度資金</p> <p> <ul style="list-style-type: none"> ●中小企業の皆さまの発展を支援するための、長野県信用保証協会保証付の低利融資制度です。ご要望にあわせて多種多様な制度資金をご用意されております。 ●当行では、本制度に積極的に協力し、お申込み手続き等のご相談を受け付けておりますので、お気軽にお近くの各本支店窓口までお問い合わせください。 </p>
資産運用	<ul style="list-style-type: none"> <li style="width: 25%;">■スーパー定期 <li style="width: 25%;">■大口定期預金 <li style="width: 25%;">■決済用預金 <li style="width: 25%;">■納税準備預金(非課税) <li style="width: 25%;">■投資信託 など <li style="width: 25%;">■外貨預金 <li style="width: 25%;">■公共債 <li style="width: 25%;">■積立定期預金
相談・情報提供	<ul style="list-style-type: none"> <li style="width: 25%;">■創業・新事業支援 <li style="width: 25%;">■経営支援 <li style="width: 25%;">■経営相談会 <li style="width: 25%;">■情報提供サービス <li style="width: 25%;">■ビジネスマッチングサービス など
事務の合理化・効率化	<ul style="list-style-type: none"> <li style="width: 50%;">■法人向けインターネットバンキング <li style="width: 50%;">■でんさいネットサービス <li style="width: 100%;">■ニュー・コム(取引情報サービス、資金移動サービス、データ伝送サービス) <li style="width: 50%;">■集配金サービス <li style="width: 50%;">■自動集金サービス <li style="width: 50%;">■貸金庫 <li style="width: 50%;">■夜間金庫 など
海外取引	<ul style="list-style-type: none"> <li style="width: 33%;">■輸出入の決済業務 <li style="width: 33%;">■為替予約 <li style="width: 33%;">■海外進出、貿易取引等の国際的な事業展開の総合的支援 <li style="width: 33%;">■外国送金 <li style="width: 33%;">■外為インターネットサービス など